# Ikigaï

L'Ikigaï, concept japonais qui signifie littéralement "raison d'être", peut être appliqué aux organisations pour susciter des prises de conscience et engager des <u>changements</u> profonds. Il s'agit de trouver l'intersection entre **ce qu'une organisation aime**, **ce qu'elle fait bien**, **ce dont la société a besoin**, **et ce qui garantit sa viabilité économique**.

Ce cadre peut être utilisé comme un outil stratégique pour aligner les <u>valeurs</u> de l'organisation avec ses pratiques, en mobilisant ses membres autour d'une <u>vision</u> partagée.

Une version simplifié est celle du <u>hérisson et du renard</u>.

## Les 4 piliers

### Ce que vous aimez

Posez-vous la question : « *Qu'est-ce que nous aimons dans nos vies et que nous retrouvons dans notre organisation ?* » Cet aspect permet d'identifier les passions et les motivations profondes des membres, qui contribuent à l'énergie et à la <u>résilience</u> collective.

### Ce que vous faites bien

Analysez les compétences distinctives de l'organisation : « *Quelles sont nos forces spécifiques ? »* Identifier les expertises clés permet de mettre en valeur les atouts uniques qui assurent une place dans le secteur.

#### Ce dont la société a besoin

Réfléchissez au rôle que l'organisation joue dans son environnement : « A quels défis de la société ou du secteur pouvons-nous faire face ? » Cet axe favorise une orientation vers l'impact social et le développement durable.

## Ce qui garantit votre viabilité économique

Déterminez les activités et ressources génératrices de revenus : « Quels aspects de notre travail assurent notre stabilité financière ? » L'objectif est de maintenir un équilibre entre idéal et réalité.

## Processus pour une organisation

#### Définir la raison d'être

Avant toute transformation, il est essentiel que l'organisation définisse collectivement sa raison d'être. Cette étape permet de poser des bases solides pour la <u>prise de décision</u> et l'alignement stratégique.

#### Alerte sur les pièges courants :

- Les raisons d'être *attrape-tout* : englobant un spectre d'enjeux trop large, elles perdent leur sens et leur force stratégique.
- Les raisons d'être opportunistes : centrées sur des enjeux de société déjà largement identifiés

- et parfois « à la mode », elles manquent d'authenticité.
- Les raisons d'être *didascalies* : se contentant de décrire ce que l'organisation fait, elles restent descriptives sans adresser les enjeux sociétaux.

#### Un questionnement clé:

« Quels sont les signaux de changement de société que vous avez identifiés, qui constituent un enjeu sociétal et qui mettent en tension votre activité ? »

À partir de ces réflexions, chaque groupe ou participant rédige un court paragraphe explicitant la raison d'être de l'organisation. Ce document servira de base aux transformations futures.

## Organiser des ateliers collaboratifs

Impliquez les membres de l'organisation en les guidant à travers les quatre piliers de l'Ikigaï. Les questions suivantes peuvent structurer les ateliers :

- Qu'est-ce que vous aimez dans vos vies et que vous retrouvez ici?
- Quelles sont nos compétences distinctives ?
- De quoi la société a-t-elle besoin dans notre domaine d'activité ?
- Quelles activités assurent notre viabilité économique ?

## Synthétiser les réponses

Utilisez un diagramme ou une carte conceptuelle pour visualiser les intersections entre ces différents axes. Cela aide à identifier des zones de synergie ou des tensions potentielles.

## Intégrer l'Ikigaï dans la stratégie

- Redéfinissez les objectifs et priorités en fonction des apprentissages tirés de l'exercice.
- Mettez en place des plans d'action concrets pour aligner les activités de l'organisation avec sa raison d'être.
- Encouragez une communication continue pour maintenir l'engagement autour de l'Ikigaï.

## Résultats attendus

- **Alignement stratégique** : Une organisation dont les actions reflètent clairement sa raison d'être.
- **Motivation accrue** : Des membres plus engagés, car connectés à des valeurs qui les inspirent.
- Impact sociétal positif : Une contribution significative aux besoins du secteur et de la société.
- Stabilité financière : Une vision claire des activités génératrices de revenus.

http://wiki.niskaccolades.org/Ikiga%C3%AF